



# Training Need Analysis

Unit Kerja : Sales

Tanggal Mulai TNA : 23 November 2021

Kepala Unit Kerja : Pak Bobby

Tanggal Selesai TNA : 30 November 2021

Total karyawan unit kerja : 30

PIC TNA :

Indra

Nama Peserta TNA	Jabatan/Posisi	No HP	Email
Pak Bobby	Kadiv	081	xx@ifg.id
Faiza	Staff	081	xx@ifg.id

Priority Business Issues/ Goals	Current Performance	Competency to build/ improve	Training needs	Target learner	Estimated Budget
meningkatkan pendapatan penjualan dari 50% menjadi 85% pada akhir tahun 2022	penjualan pada posisi akhir november adalah 60%	kemampuan untuk melakukan penjualan yang optimal	pelatihan enhancement selling skill	25 orang sales staff	100000
meningkatkan pendapatan penjualan dari 50% menjadi 85% pada akhir tahun 2022		kemampuan untuk merencanakan penjualan yang sukses	pelatihan sales planning	25 orang sales staff	100000000

